

Inside Sales - Telemarketing B2B

Ref.200195 - 16/01/2026 - Comarca La Selva

Descripció de l'oferta

Si t'apassiona el món comercial, generar oportunitats de venda i tractar amb clients per telèfon, et volem al nostre equip de HydroCatalunya!

Treballa amb objectius comercials, aprèn sobre el sector dels tractaments d'aigua i gaudeix de formació especialitzada, horari flexible, comissions i oportunitats reals de creixement en vendes i telemàrqueting.

Uneix-te a una empresa en creixement i amb projecció, i gaudeix d'un pla de carrera que et permetrà créixer professionalment!

Funcions i requisits de la vacant

Hydrocatalunya és una empresa compromesa amb la salut i el benestar de les persones a través dels tractaments d'aigua. Som un equip especialitzat que treballa amb una àmplia gamma de solucions innovadores, des de descalcificadors i equips d'osmosi inversa fins a altres sistemes i tecnologies per garantir aigua de màxima qualitat. Apostem per la proximitat, la qualitat i la sostenibilitat, oferint un entorn de treball professional, estable i amb possibilitats de creixement.

Què busquem?

- Busquem un perfil de telemàrqueting per incorporar-se al nostre equip a les oficines de Blanes (Girona). L'objectiu principal serà la prospecció de clients (empreses) a escala autonòmica, generant oportunitats de venda.

Funcions principals:

- Emissió de trucades de prospecció per concertar visites amb clients potencials.
- Promocionar els nostres productes seguint la política comercial de l'empresa.
- Buscar de manera proactiva noves oportunitats de negoci.
- Escoltar les necessitats del client i assessorar-lo.
- Coordinació entre el client i el departament comercial.
- Mantenir actualitzada la informació al programari de gestió de relacions amb clients (CRM).

Et consideres un perfil comercial?

Tens ganes d'aprendre i formar-te en el sector de tractaments d'aigua?

Si és així, et volem conèixer!

Busquem una persona amb:

- Gran capacitat comunicativa, organitzada i metòdica.
- Vocació comercial clara.

- Experiència prèvia en funcions comercials telefòniques, encara que sigui en diferents sectors.

Què oferim?

- Oportunitats de creixement i desenvolupament professional.
- Contracte indefinit.
- Horari de dilluns a dijous de 8:30h a 17h i divendres de 8.30h a 14.30h.
- Formació a càrrec de l'empresa.
- Franja salarial: 1.400 € - 2.000 € bruts mensuals.
- Comissions.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: DI-Dj: 8:30-17:00 | Dv: 8:30-14:30

Perspectiva de la feina: Es busca algú que es pugui desenvolupar i créixer dins l'empresa.

Previsió d'incorporació: Immediat

Idiomes

Català - C2 - Expert (Imprescindible)

Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)

Professions de la feina

Telemàrqueting

Teleoperador/a

Teleoperador/a màrqueting

Experiència laboral

És valorable Experiència prèvia en funcions comercials telefòniques, encara que sigui en diferents sectors.

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 1 any

Empresa

Sector: Altres

Descripció: Hydrocatalunya és una empresa compromesa amb la salut i el benestar de les persones a través dels tractaments d'aigua. Som un equip especialitzat que treballa amb una àmplia gamma de solucions innovadores, des de descalcificadors i equips d'osmosi inversa fins a altres sistemes i tecnologies per garantir aigua de màxima qualitat. Apostem per la proximitat, la qualitat i la sostenibilitat, oferint un entorn de treball professional, estable i amb possibilitats de creixement.