

## INTERNAL SALES (SECTOR INDUSTRIAL)

Ref.203126 - 22/06/2026 - Província Girona

### Funcions i requisits de la vacant

---

Des de Paul Marlex, col·laborem amb una empresa industrial especialitzada en maquinària i components per a la indústria química i el tractament d'aigües de Girona que actualment busca incorporar un/a Comercial pel seu departament de vendes internes.

Quina seria la teva missió a l'empresa?

Si ets la persona seleccionada t'encarregaràs de les següents funcions:

- ? Gestionaràs i fidelitzaràs una cartera de clients industrials, assegurant el seguiment de pressupostos, comandes, lliuraments i incidències.
- ? Detectaràs i aprofitaràs oportunitats comercials dins la cartera assignada, ampliant el ventall de productes i serveis oferts a cada client.
- ? Buscaràs activament nous clients potencials des de l'oficina, a través de bases de dades, telèfon i canals digitals.
- ? Mantindràs actualitzat el CRM (C4C/SAP) amb tota la informació rellevant de clients, ofertes i activitat comercial.
- ? Participaràs en formacions internes sobre producte per poder assessorar els clients amb criteri tècnic.

Ets el/la candidat/a ideal si...

- ? Disposes de formació universitària o cicle en Administració, Relacions Públiques o similar.
- ? Comptes amb 2 o més anys d'experiència en vendes internes o atenció comercial en un sector tècnic i/o industrial.
- ? Tens orientació clara al client i als resultats, amb iniciativa comercial des del back office.
- ? Maneges amb fluïdesa eines digitals com CRM, ERP i Office.
- ? Tens interès per entendre producte tècnic del sector industrial i capacitat per aprendre-ho de manera autònoma.

Què s'ofereix?

- ? Incorporació a una empresa industrial consolidada i referent en el seu sector, amb seu a Girona.
- ? Sou competitiu fix + variable amb bonificació trimestral en funció dels objectius.
- ? Horari de 8h a 17h i jornada intensiva durant l'estiu.
- ? Formació contínua sobre producte i acompanyament per part de la responsable del departament.
- ? Estabilitat i creixement professional dins d'un equip comercial en expansió.

### Condicions que ofereix l'empresa

---

**Jornada:** Jornada completa

**Horari:** Dilluns a dijous de 8:00 a 17:00 i  
divendres intensiu

**Perspectiva de la feina:** Estabilitat

Previsió d'incorporació:

Immediat

Adquirir

Projecció

## Estudis

---

És valorable FP II amb titulació Administratiu i Comercial  
Grau amb titulació Publicitat i Relacions públiques  
Grau amb titulació Administració i Direcció d'Empreses

## Idiomes

---

Català - B2 - Avançat (Imprescindible)  
Castellà - B2 - Avançat (Imprescindible)  
Anglès - B1 - Intermedi (Valorable)

## Coneixements necessaris

---

CRM ERP Office

## Professions de la feina

---

Comercial  
Comercial Backoffice

## Experiència laboral

---

És valorable Comptes amb 2 o més anys d'experiència en vendes internes o atenció comercial en un sector tècnic i/o industrial.  
Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista  
Anys d'experiència: 2 anys

## Empresa

---

**Empresa:** Paul Marlex  
**Sector:** Auditoria / Gestoria / Assessoria / Consultoria / Legal  
**Descripció:** Consultoria en RRHH especialitzada en la selecció de càrrecs intermitjos i directius