

International Account Manager (sector contract)

Ref.201359 - 25/07/2026 - Comarca Garrotxa

Descripció de l'oferta

Empresa dedicada a la creació i edició de làmpades i elements d'il·luminació.

Estem buscant un/a International Account Manager amb experiència i visió estratègica per liderar l'expansió internacional de les nostres luminaries. Formant part d'un equip dinàmic de professionals en una empresa amb llarga trajectòria al sector ubicada a la comarca de la Garrotxa, seràs responsable de desenvolupar nous mercats internacionals, gestionar les relacions comercials existents i assegurar l'assoliment dels objectius de vendes internacionals.

Funcions i requisits de la vacant

La persona que s'incorpori serà responsable de desenvolupar nous mercats internacionals, gestionar les relacions comercials existents i assegurar l'assoliment dels objectius de vendes internacionals.

Responsabilitats:

- ? Dissenyar i implementar el pla d'exportació alineat amb els objectius de l'empresa.
- ? Identificar noves oportunitats de negoci en mercats internacionals.
- ? Gestionar i ampliar la xarxa de distribuïdors i agents a l'estranger.
- ? Negociar condicions comercials amb clients internacionals.
- ? Coordinar logística, documentació i processos d'exportació.
- ? Participar en fires internacionals i missions comercials.
- ? Col·laborar amb els departaments de màrqueting, finances i logística per garantir el bon funcionament de les operacions.
- ? Dur a terme anàlisi de mercat, competència i tendències internacionals.
- ? Assegurar el compliment de les normatives legals i fiscals dels països de destinació.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: Horari flexible amb opció de model híbrid (presencial i remot)

Perspectiva de la feina: Feina estable

Salari: 30000

Salari fix + objectius per vendes, despeses pagades etc.

Estudis

És valorable

Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting

Grau amb titulació Administració i Direcció d'Empreses

Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç internacional

Idiomes

Català - B1 - Intermedi (Valorable)
Castellà - B2 - Avançat (Imprescindible)
Anglès - C1 - Funcional (Imprescindible)
Francès - B2 - Avançat (Imprescindible)

Professions de la feina

Comercial d'exportació
Comercial departament exterior
Comercial internacional

Experiència laboral

És valorable Persona amb experiència en comerç internacional dins del sector de contract, mobiliari, decoració o il·luminació, disponibilitat de viatjar a nivell internacional

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 1 any

Carnets

B
El vehicle propi es valorable

Altres requeriments

? Domini del francès i l'anglès (l'alemany és un plus).

? Excel·lents habilitats de negociació, comunicació i organització.

? Coneixement de documentació d'exportació, Incoterms i regulacions internacionals.

? Disponibilitat per viatjar.

? Mentalitat analítica amb forta orientació a resultats.

? Es valorarà especialment la residència propera al centre de treball.

Empresa

Sector: Recursos humans: consultoria - ETT

Descripció: Empresa de serveis especialitzada en la recerca d'agents comercials, delegats i directius.