

KEY ACCOUNT MANAGER (FRONT OFFICE)-EXPORT

Ref.198013 - 10/09/2025 - Comarca Bages

Descripció de l'oferta

Interessant oferta per professionals de l'àmbit de les vendes internacionals per créixer professionalment en una empresa amb fort creixement i expansió internacional.

Funcions i requisits de la vacant

Pionera Empresa Sector Tèxtil, emplaçada al Bages, busca un/a KAM que, en dependència de Direcció Comercial, es responsabilitzarà d'expandir les vendes de l'empresa tant en clients actuals com en clients potencials mitjançant la consolidació i captació de nous clients, la identificació d'oportunitats, la negociació d'acords i el màrqueting internacional.

- ? Gestió comercial de les comptes assignades amb accions comercials per complir i incrementar el pressupost de vendes: reunions (presencials i videocall) amb els clients, promoció de productes pel creixement vertical dins del client i presentació de llançament de nous productes i novetats.
- ? Anàlisi i seguiment de les vendes, previsions i pressupost.
- ? Gestió de la demanda de les comptes assignades i coordinació amb Back-office.
- ? Vetllar per la rendibilitat de la seva cartera de clients.
- ? Gestió de cobrament (si finances i back office no ha assolit solució).
- ? Recerca activa de nous clients a les àrees assignades. Prospecció, investigació i apertura de nous mercats en les àrees assignades.
- ? Captar oportunitats de negoci en el mercat (clients i productes).
- ? Participar i preparar fires i esdeveniments comercials. Gestió i seguiment dels leads assignats de les fires i esdeveniments.
- ? Participar en reunions, conferències i visites amb clients actuals i/o potencials.
- ? Gestió i coordinació de les demandes (comercials, màrqueting?) dels equips comercials externs/ agents assignats.
- ? Gestió i seguiment de les sol·licituds comercials que arriben a través de les diferents webs i xarxes socials que seran derivats des de Direcció Comercial.
- ? Vetllar per tenir actualitzada els perfils i productes de les plataformes digitals de promoció: RangMe, Wonda i altres.
- ? Anàlisi i seguiment de la competència.
- ? Reportar CRM. Report mensual de l'evolució dels clients assignats i pla d'acció pel mes següent
- ? Donar suport a Direcció Comercial i Màrqueting en les funcions necessàries per a la consecució dels objectius comercials.
- ? Participar en la consecució dels objectius de qualitat i els indicadors d'eficàcia de processos afectes a l'àrea.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: 9-14h i 15-18h. Divendres 7-15h.

Perspectiva de la feina: Estable

Previsió d'incorporació: 15 dies

Salari: 30.000€/ Any+ Variable (segons perfil i experiència aportada)

El salari es negociable

Altres dades a destacar: Busquem perfils dinàmics, amb habilitats de negociació, visió estratègica, capacitat analítica i amb orientació a resultats i

captar oportunitats de negoci en el mercat (clients i productes).

Estudis

És valorable

Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Administració
Llicenciat amb titulació Administració i Direcció d'Empreses
Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting
FP II amb titulació Administratiu i Comercial
Grau amb titulació Empresa internacional
Grau amb titulació Administració i Direcció d'Empreses
Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç internacional
Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Administració i finances
Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Administració

Idiomes

Català - C1 - Funcional (Imprescindible)
Castellà - C1 - Funcional (Imprescindible)
Anglès - C1 - Funcional (Imprescindible)

Coneixements necessaris

CRM

Exportació

Professions de la feina

Administratiu/va d'exportació
Comercial internacional
Key account

Experiència laboral

És imprescindible

- Coneixements en l'àrea comercial i formació en negociació i tècniques de venda, en incoterms i gestió aduanera.
- Coneixements CRM.
- Mínim 3 anys o més d'experiència demostrable en posició similar. Valorable experiència en entorns de producció.
Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista
Anys d'experiència: 3 anys

Carnets

B
El vehicle propi es requerit

Altres requeriments

RESIDENTS BAGES- BERGUEDÀ.

Empresa

Empresa: GPF Recursos Humans
Sector: Recursos humans: consultoria - ETT
Descripció: Consultoria, Assessoria, Recursos Humans, Selecció de personal, Gabinet de Psicologia i Formació.