

Key Account Manager Junior

Ref.181305 - 30/09/2023 - Sabadell (Barcelona)

Descripció de l'oferta

Reconocida empresa familiar del sector gran consumo y parafarmacia, precisa incorporar un/a KEY ACCOUNT MANAGER JUNIOR.

Funcions i requisits de la vacant

Reconocida empresa familiar del sector gran consumo y parafarmacia, precisa incorporar un/a KEY ACCOUNT MANAGER JUNIOR.

En dependencia de la Dirección Comercial, se RESPONSABILIZARÁ de:

- Gestión y desarrollo de la cartera clientes
- Desarrollo de nuevo canales
- Desarrollo y gestión de clientes.
- Elaboración de informes de actividad comercial.
- Tramitación de ofertas comerciales y seguimiento de las mismas.
- Trabajar en estrecha colaboración interna con los diferentes departamentos de la empresa
- Visitas comerciales y asistencia a ferias del sector.

SE OFRECE

- Incorporación en empresa de reconocido prestigio y ámbito internacional.
- Contrato estable y retribución competitiva (Fijo + variable)
- Incorporación inmediata

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: de lunes a viernes

Perspectiva de la feina: estable

Previsió d'incorporació: 15 dies

- Altres dades a destacar:**
- Capacidad de organización y planificación
 - Habilidades interpersonales desarrolladas
 - Visión de negocio
 - Disponibilidad para viajar un 50% del tiempo de trabajo
 - Carnet de Conducir B
 - Usuario avanzado de Ms. Office
 - Buscamos un profesional proactivo, comunicativo, organizado y orientado a resultados. Con interés en desarrollar su carrera profesional en una compañía sólida, estable y en crecimiento.

Idiomes

Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)

Professions de la feina

Comercial
Key account

Experiència laboral

És valorable - Experiencia comercial con más de 2 años en gestión comercial
Nivell d'experiència: Junior / Auxiliar / Ajudant
Anys d'experiència: 1 any

Carnets

B

Empresa

Empresa: PIMEC
Sector: Recursos humans: consultoria - ETT
Descripció: Patronal de Micro, Petita i Mitjana Empresa de Catalunya