

KEY ACCOUNT MANAGER (SECTOR RETAIL)

Ref.177391 - 11/10/2022 - Província Girona

Descripció de l'oferta

T'apassionen les vendes, l'anàlisi i la negociació? T'agradaria formar part d'una empresa 100% digital, en actual i constant expansió? Tens experiència en departaments comercials, compres o exportació, desenvolupant tasques d'anàlisi i negociació i et trobes en cerca d'un projecte professional potent i ambiciós?

Des de Marlex Human Capital estem col·laborant amb una empresa de la província de Girona, que actualment necessita incorporar un/a Key Account Manager per incorporar-se al departament Comercial, en un equip de KAM?s.

Funcions i requisits de la vacant

Quina serà la teva missió a l'empresa?

En dependència de Direcció Comercial:

- ? Negociació de les condicions comercials amb les Grans Comptes gestionades
- ? Seguiment i captació de futurs grans comptes
- ? Detecció d'oportunitats de negoci amb les comptes gestionats
- ? Seguiment de l'estat dels pressupostos, tarifes i comandes
- ? Anàlisi i control dels competidors
- ? Control de KPI: estocs, novetats, preus, etc.
- ? Resolució d'incidències relacionades amb proveïdors
- ? Analitzar vendes i estocs dels comptes gestionats i posteriorment executar els canvis necessaris per revertir/potenciar els KPI?s identificats
- ? Maximització del sellout i marges comercials dels comptes gestionats (en una de les línies)

Què s'ofereix?

- ? Possibilitats reals de creixement i desenvolupament professional
- ? Pertànyer a una empresa consolidada amb un projecte ambiciós
- ? Col·laborar amb un equip jove, dinàmic i ambiciós
- ? Horari de dilluns a divendres de 9h a 17.30h amb flexibilitat horària
- ? Viure el procés d'expansió i creixement d'una empresa líder del seu sector

Ets el candidat/da ideal si...

- ? Aportes experiència mínima de 2 anys en tasques de gestió de Grans Comptes.
- ? Tens experiència en sector retail, e-commerce o startup
- ? Tens un nivell d'Excel alt. Valorable coneixement en eines CRM a nivell backoffice
- ? Tens domini d'anglès (nivell mitjà-alt)
- ? Ets una persona analítica i dinàmica amb vocació comercial. Ets autoexigent i capaç de prendre decisions autònomament
- ? Tens carnet de conduir

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: De dilluns a divendres

Perspectiva de la feina: Amb projecció

Previsió d'incorporació: Immediat

Salari: 27.000 € SBA

El salari es negociable

Altres dades a destacar: Amb flexibilitat

Estudis

És valorable

Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç internacional

Grau amb titulació Administració i Direcció d'Empreses

Idiomes

Català - C1 - Funcional (Valorable)

Castellà - C1 - Funcional (Imprescindible)

Anglès - B2 - Avançat (Imprescindible)

Coneixements necessaris

CRM

Excel

Professions de la feina

Key account

Responsable de compres

Responsable de grans comptes

Experiència laboral

És imprescindible

Experiència en gestió de grans comptes, al departament comercial, compres i/o exportació

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 2 anys

Carnets

B

El vehicle propi es requereix

Empresa

Empresa: MARLEX RECRUITING

Sector: Auditoria / Gestoria / Assessoria / Consultoria / Legal

Descripció: Consultoria en RRHH especialitzada en la selecció de càrrecs intermitjos i directius