

Project Manager - Girona

Ref.196111 - 30/06/2025 - Comarca Gironès

Descripció de l'oferta

Busquem un Project Manager que doni suport al departament comercial - Girona

Si t'agrada l'enginyeria i el món dels projectes tècnics i et consideres una persona amb inquietuds i estàs buscant una nova oportunitat laboral a on desenvolupar les teves capacitats ... Et volem conèixer!.

Som una empresa dinàmica i jove, amb producte propi que busca créixer en el mercat a través d'unes solucions integrals. Estaràs en una empresa a on toquem les eines més punteres com Machine Learning, Computer Vision, IoT i Cloud Computing per oferir les nostres solucions intel·ligents i autònomes. Estem en ple procés de creixement i expansió nacional i internacional.

Funcions i requisits de la vacant

Responsabilitats

- ? Suport a vendes. Confecció de projectes tècnics (plànols i memòries senzilles).
- ? Avaluació detallada de necessitats de clients i característiques tècniques dels productes disponibles.
- ? Documentació, estimació de costos i planificació. Seguiment de l'execució dels projectes aconseguits segons requisits pactats.
- ? Cerca de proveïdors especials segons demandes de clients (housings, Pan&Tilt's, Filtres,...)
- ? Suport tècnic remot a clients i integradors. Preparar programes de manteniment.
- ? Realitzar models de ofertes i presentacions comercials. Preparació equips de demos i proves pilot.
- ? Elaboració de manuals i fitxes tècniques.
- ? Vigilància constant de la competència. Convertir-se en l'expert en projectes.
- ? Proposar millores i actualització de productes i serveis ofertats.
- ? Visió global del negoci.

Perfil

- ? Formació de Grau o Màster en Enginyeria o similars. Valorable, no imprescindible.
- ? Valorable formació de CFGS tècnica.
- ? Experiència en confecció d'ofertes tècniques/projectes en àrees com electricitat, automatització, visió, etc valorable.
- ? Resolutiu, eficaç i polivalent. Orientat a objectius.
- ? Esperit creatiu i col·laboratiu.
- ? Pensador àgil i proactiu en la seva àrea.
- ? Anglès tècnic valorable. Català i Castellà desitjats.
- ? Es valorarà viure a Girona o rodalies.

Què oferim?

- ? Formar part del Departament de vendes d'una empresa en ple creixement i molt de potencial.
- ? Oportunitat de creixement i aprenentatge professional.
- ? Posició estable i incorporació immediata.
- ? Divendres a la tarda lliure.
- ? Pla de formació inicial.
- ? Bon ambient de treball, entorn saludable i formar part d'una empresa amb valors a les persones.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: Dill. a Dij. partit de 07h30 a 16h30
flexible entrada i sortida 1h30. Div.
intensiu de 7h30 a 15h.

Perspectiva de la feina: Feina estable

Previsió d'incorporació: Immediat

Salari: 30.000€

El salari es negociable

Estudis

És valorable Grau amb titulació Enginyeria Mecànica
Grau amb titulació Enginyeria de Disseny Industrial i Desenvolupament del Producte
Enginyeria Tècnica amb titulació Industrial Mecànica

Idiomes

Català - C2 - Expert (Imprescindible)
Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)
Anglès - B2 - Avançat (Valorable)

Coneixements necessaris

Autocad Automatismes Microsoft Project MS office

Professions de la feina

Enginyer/a de Producte
Enginyer/a de projectes
Enginyer/a Tècnic/a comercial

Experiència laboral

És valorable ? Experiència en confecció d'ofertes tècniques/projectes en àrees com electricitat, automatització, visió artificial, etc valorable.
? Valorable coneixements en automatització, robòtica i visió artificial.
? Experiència amb eines com Autocad, MS Projects i eines d'ofimàtica.
Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista
Anys d'experiència: 2 anys

Carnets

B

Empresa

Altres empreses de serveis

Descripció: Som una empresa dinàmica i jove, amb producte propi que busca créixer en el mercat a través d'unes solucions integrals innovadores. Estem buscant 1 perfil per a una posició molt important en el nostre potent departament de vendes. També estaràs en contacte constant amb el nostre departament de R&D. Estem en ple procés de creixement i expansió nacional i internacional.