

## REPRESENTANT COMERCIAL

Ref.203124 - 23/06/2026 - Comarca Osona

### Funcions i requisits de la vacant

---

Per a PIME industrial del sector metall, especialitzada en la fabricació d'actuadors hidràulics, amb presència en mercats de tot el món i reconeguda per la fiabilitat i robustesa de les seves solucions i per la qualitat dels seus productes, seleccionem un/a REPRESENTANT COMERCIAL per a gestionar i desenvolupar la cartera de clients a nivell nacional, així com recolzar l'expansió comercial en mercats internacionals seleccionats. La persona seleccionada serà responsable de consolidar relacions comercials existents, identificar noves oportunitats de negoci i actuar com enllaç clau entre els clients i els equips interns de l'empresa. El lloc de treball combina gestió comercial, desenvolupament de negoci i col·laboració estreta amb els equips tècnics i de suport, amb un enfocament clar a resultats i creixement sostenible.

#### FUNCIONS:

- Gestió i desenvolupament de la cartera de clients en el mercat nacional
- Identificació i captació de noves oportunitats comercials
- Suport a l'expansió en mercats d'exportació de forma progressiva
- Manteniment de relacions comercials sòlides, i a llarg termini, amb clients i distribuïdors
- Elaboració d'ofertes comercials i seguiment de negociacions
- Col·laboració estreta amb l'equip tècnic per oferir solucions adaptades a les necessitats del client
- Anàlisi del mercat i seguiment de la competència
- Representació de l'empresa en fires, esdeveniments del sector i reunions comercials

### Condicions que ofereix l'empresa

---

**Jornada:** Jornada completa

**Horari:** A convenir

**Perspectiva de la feina:** Indefinit, després del període de prova.

**A convenir**

Retribució negociable segons perfil

**Altres dades a destacar:** S'OFEREIX

- Incorporació en empresa industrial consolidada i en creixement
- Projecte estable amb possibilitats de desenvolupament professional
- Formació inicial i contínua en productes i solucions de la companyia
- Entorn de treball dinàmic i col·laboratiu
- Sou fix+comissions
- Cotxe, dietes i telf. mòbil a càrrec de l'empresa

### Estudis

---

És valorable

Grau amb titulació Administració i Direcció d'Empreses  
Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting

### Idiomes

---

Català - C1 - Funcional (Imprescindible)

Castellà - C1 - Funcional (Imprescindible)  
Anglès - B2 - Avançat (Imprescindible)  
Francès - B2 - Avançat (Valorable)

## Professions de la feina

---

Comercial

Comercial de Maquinària Industrial

Comercial internacional

## Experiència laboral

---

És valorable      Es valorarà positivament tenir experiència en vendes B2B, preferiblement en entorns industrials o tècnics.  
**Nivell d'experiència:** Tècnic / Especialista  
**Anys d'experiència:** 1 any

## Carnets

---

B

## Altres requeriments

---

### IMPRESINDIBLE

- Domini del català i castellà
- Domini d'anglès i/o francès
- Perfil comercial orientat a resultats i tancament de vendes
- Disponibilitat per viatjar (25% aprox.), especialment en el mercat nacional

### PREFERIBLE

- Formació universitària, preferiblement d'àrea tècnica o comerç internacional
- Es valorarà positivament tenir experiència en vendes B2B, preferiblement en entorns industrials o tècnics
- Residència a Osona o comarques limítrofes

## Empresa

---

**Empresa:** INTAC VIC S.L.  
**Sector:** Recursos humans: consultoria - ETT  
**Descripció:** RRHH