

RESPONSABLE COMERCIAL NACIONAL - SECTOR ALIMENTARI

Ref.202524 - 18/05/2026 - Girona (Girona)

Funcions i requisits de la vacant

T'apassiona el món comercial i tens experiència en la gestió de grans comptes en el sector de l'alimentació? Si ets una persona energètica, ordenada i ganes d'assumir un rol amb projecció real, aquesta és la teva oportunitat!

Des de Paul Marlex estem col·laborant una important empresa del sector de l'alimentació i gran consum, amb presència nacional i amb una cartera de clients rellevants en els principals canals de distribució. Degut al seu projecte d'impuls comercial, requereix incorporar a un/a KEY ACCOUNT MANAGER, que aporti experiència demostrable en gestió de comptes clau en el sector alimentari.

Quina seria la teva missió a l'empresa?

Cerquem un responsable comercial sènior que assumeixi la gestió i el creixement de la cartera de clients de l'empresa, liderant relacions comercials amb els comptes més estratègics i impulsant la prospecció de nous mercats. Formant part de l'equip comercial i treballant directament amb el Director Comercial.

La persona seleccionada s'encarregarà de:

Gestió i Fidelització de Comptes Clau (70%)

? Gestionar la integració de la cartera de clients estratègics en els canals de distribució.

? Negociar i renovar d'acords comercials anuals: condicions, tarifes, marges i accions conjuntes.

? Planificar i executar de visites comercials i seguiment intensiu dels comptes assignats.

? Detectar oportunitats de creixement dins la cartera actual: nous referents, extensions de gama, accions promocionals.

? Solucionar de manera àgil incidències i reclamacions, mantenint la relació comercial i la confiança del client.

? Reportar periòdicament els resultats, previsions de venda i KPI'S comercials a la direcció.

Prospecció i Desenvolupament de Negoci (30%)

? Identificar i captar nous clients potencials en els sements objectiu de l'empresa.

? Dissenyar i presentar propostes comercials adaptades al perfil i necessitats de cada client.

? Analitzar el mercat: competidor, tendències de consum, moviments de canal i oportunitats sectorials.

? Participar en fires, events del sector i accions de networking per ampliar la xarxa de contactes.

Què s'ofereix?

? Contracte indefinit directament per empresa.

? Incorporació a una empresa consolidada del sector alimentació, amb cartera de clients sòlida.

? Posició estratègica amb visibilitat directa davant de direcció i impacte real en el negoci.

? Retribució competitiva negociable segons vàlua del/la candidat/a i disposició de vehicle d'empresa.

? Ambient de treball proper, equip estable i cultura d'empresa on el talent es reconeix.

Ets el/la candidat/a ideal si...

? Experiència mínima de 5-8 anys com a KAM, Responsable Comercial o similar en el sector de l'alimentació, gran consum o

distribució.

? Coneixement sòlid dels canals de distribució alimentaris: gran superfície, distribució regional, canal HORECA.

? Formació universitària en ADE, Economies, Màrqueting o similar.

? Nivell professional de castellà i català; anglès valorable.

? Comptes amb un perfil actiu, que busca oportunitats i no espera que arribin.

? Ets una persona amb rigor, mètode i capacitat analítica: organitzat/da, amb capacitat per gestionar múltiples comptes

simultanis sense perdre el fill.

? El teu tarannà es domina per ser de tracte proper, amb capacitat de construir confiança a llarg termini.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: Jornada completa

Perspectiva de la feina: Estable

Previsió d'incorporació: 1 mes

Estudis

És valorable

- Diplomatura amb titulació Ciències Empresarials
- Llicenciat amb titulació Administració i Direcció d'Empreses
- Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting

Idiomes

Català - C2 - Expert (Valorable)
Castellà - C2 - Expert (Valorable)
Anglès - B2 - Avançat (Valorable)

Professions de la feina

Adjunt/a a Direcció Comercial
Responsable comercial

Experiència laboral

És valorable

- Experiència gestionant grans comptes

Nivell d'experiència: Cap de departament
Anys d'experiència: 4 anys

Empresa

Paul Marlex

Sector: Auditoria / Gestoria / Assesoria / Consultoria / Legal

Descripció: Consultoria en RRHH especialitzada en la selecció de càrrecs intermitjos i directius