

## RESPONSABLE DE VENDES (AUTOMOCIÓ)

Ref.202544 - 19/05/2026 - Igualada (Barcelona)

### Descripció de l'oferta

Posició estable, d'alta responsabilitat en les vendes del grup a nivell comarcal i amb interessants condicions laborals per professionals de l'automoció.

### Funcions i requisits de la vacant

Prestigiós concessionari d'automoció d'Igualada, necessita incorporar al seu equip comercial una/a Responsable de Vendes de diverses marques, per responsabilitzar-se de les següents funcions:

- Liderar i gestionar l'equip de vendes.
- Definir i executar l'estratègia comercial del grup.
- Assolir els objectius de facturació i creixement.
- Control i seguiment de resultats.
- Interlocució amb les marques.
- En paral·lel, es responsabilitzaà també del departament de vendes de la concessió de Sabadell, supervisant a distància i amb visites presencials (1-2 cops per setmana).

### Condicions que ofereix l'empresa

**Jornada:** Jornada completa

**Horari:** 9-13h i 15-19h. Dissabtes matí alterns.

**Perspectiva de la feina:** Estable

**Previsió d'incorporació:** 1 mes

**Salari:** 40.000€/ Any + Variable + Cotxe d'empresa.

El salari es negociable

**Altres dades a destacar:** Únicament candidats de la zona amb experiència en lideratge d'equips i experiència en el sector de l'automoció, habituats a executar estratègies comercials.

### Estudis

És valorable

Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Automoció  
Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting  
Certificats Professionals amb titulació Gestió comercial de vendes (COMT0411)  
Certificats Professionals amb titulació Activitats de venda (COMV0108)  
Grau amb titulació Administració i Direcció d'Empreses  
Llicenciat amb titulació Administració i Direcció d'Empreses  
Diplomatura amb titulació Ciències Empresarials  
Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Comerç i Màrqueting

### Idiomes

Català - C2 - Expert (Imprescindible)  
Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)  
Anglès - A1 - Principiant (Valorable)

## Coneixements necessaris

---

MS office

## Professions de la feina

---

Comercial automoció

Coordinador/a comercial

Director/a comercial

## Experiència laboral

---

És imprescindible - Experiència mínima de 3-4 anys en gestió d'equips de vendes, altament valorable en sector automoció.

\* Busquem un perfil proactiu, amb iniciativa, altament comunicatiu per una relació amb el client òptima, clarament orientat a resultats i amb bon coneixement del mercat.

**Nivell d'experiència:** Càrrec intermedi / Encarregat

**Anys d'experiència:** 4 anys

## Carnets

---

B

El vehicle propi es requerit

## Altres requeriments

---

Residents a l'Anoia (preferentment).

## Empresa

---

**Empresa:** GPF Recursos Humans

**Sector:** Recursos humans: consultoria - ETT

**Descripció:** Consultoria, Assessoria, Recursos Humans, Selecció de personal, Gabinet de Psicologia i Formació.