

RESPONSABLE DE VENDES (AUTOMOCIÓ)

Ref.202799 - 02/06/2026 - Igualada (Barcelona)

Descripció de l'oferta

Posició estable, d'alta responsabilitat en les vendes del grup a nivell comarcal i amb interessants condicions laborals per professionals de l'automoció.

Funcions i requisits de la vacant

Prestigiós concessionari d'automoció d'Igualada, necessita incorporar al seu equip comercial una/a Responsable de Vendes de diverses marques, per responsabilitzar-se de les següents funcions:

- Liderar i gestionar l'equip de vendes.
- Definir i executar l'estratègia comercial del grup.
- Assolir els objectius de facturació i creixement.
- Control i seguiment de resultats.
- Interlocució amb les marques.
- En paral·lel, es responsabilitzaà també del departament de vendes de la concessió de Sabadell, supervisant a distància i amb visites presencials (1-2 cops per setmana), de Vic i Manresa.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: 9-13h i 15-19h. Dissabtes matí alterns.

Perspectiva de la feina: Estable

Previsió d'incorporació: 1 mes

Salari: 40.000€/ Any + Variable + Cotxe d'empresa.

El salari es negociable

Altres dades a destacar: Únicament candidats de la zona amb experiència en lideratge d'equips i experiència en el sector de l'automoció, habituats a executar estratègies comercials.

Estudis

És valorable

Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Automoció
Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting
Certificats Professionals amb titulació Gestió comercial de vendes (COMT0411)
Certificats Professionals amb titulació Activitats de venda (COMV0108)
Grau amb titulació Administració i Direcció d'Empreses
Llicenciat amb titulació Administració i Direcció d'Empreses
Diplomatura amb titulació Ciències Empresarials
Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Comerç i Màrqueting

Idiomes

Català - C2 - Expert (Imprescindible)
Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)
Anglès - A1 - Principiant (Valorable)

Coneixements necessaris

MS office

Professions de la feina

Comercial automoció

Coordinador/a comercial

Director/a comercial

Experiència laboral

És imprescindible - Experiència mínima de 3-4 anys en gestió d'equips de vendes, altament valorable en sector automoció.

* Busquem un perfil proactiu, amb iniciativa, altament comunicatiu per una relació amb el client òptima, clarament orientat a resultats i amb bon coneixement del mercat.

Nivell d'experiència: Càrrec intermedi / Encarregat

Anys d'experiència: 4 anys

Carnets

B

El vehicle propi es requerit

Altres requeriments

Residents a l'Anoia (preferentment).

Empresa

Empresa: GPF Recursos Humans

Sector: Recursos humans: consultoria - ETT

Descripció: Consultoria, Assessoria, Recursos Humans, Selecció de personal, Gabinet de Psicologia i Formació.