

RESPONSABLE DESARROLLO COMERCIAL

Ref.179581 - 25/05/2023 - Barcelona (Barcelona)

Descripció de l'oferta

Importante plataforma logística dedicada al almacenaje de productos de alimentación congelados, con delegaciones en 5 importantes ciudades de la zona Centro Norte de España, incorpora un/a Responsable de Desarrollo Comercial.

Funcions i requisits de la vacant

Funciones

- Establecer una metodología comercial a nivel de Grupo que permita conseguir un crecimiento gradual y sostenido.
- Trabajar codo a codo con los Gerentes de cada Delegación y con los comerciales para conseguir los objetivos propuestos en cada Zona.
- Desarrollar grandes cuentas actuales y buscar nuevas.
- Incorporar clientes de nuevos ?sectores? de alimentación.

Requisitos

- Experiencia en posición similar en empresas del sector: naviero, transitario, logístico, etc.
- Residir en alguna ciudad situada en el eje: Zaragoza, Lleida, Barcelona.
- Persona proactiva, organizada, con valores y buena capacidad para las relaciones dentro de la propia Organización como con el mercado.
- Disponibilidad para desplazarse a visitar nuevos clientes o a desarrollar los actuales.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: a determinar

Perspectiva de la feina: estable

Previsió d'incorporació: Immediat

Salari: 40.000-45.000 € + variable (20%) para quienes cumplan con el perfil requerido.

Altres dades a destacar: -Incorporación a la plantilla de una empresa consolidada y que apuesta claramente por reforzar su posición de liderazgo en el futuro.
-Vehículo de empresa.

Nota. El proceso de selección será llevado a cabo por Montañés i Solé y los candidatos/as finalistas realizarán pruebas de competencia y de personalidad.

Estudis

És valorable

Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç i Màrqueting
Grau amb titulació Administració i Direcció d'Empreses
Llicenciat amb titulació Administració i Direcció d'Empreses
Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Comerç i Màrqueting

Idiomes

Català - B2 - Avançat (Valorable)

Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)

Professions de la feina

Adjunt/a a Direcció Comercial

Agent comercial

Assessor/a comercial

Experiència laboral

És imprescindible Experiencia en posición similar en empresas del sector: naviero, transitario, logístico, etc.

Nivell d'experiència: Cap de departament

Anys d'experiència: 5 anys

Carnets

B

Altres requeriments

-Residir en alguna ciudad situada en el eje: Zaragoza, Lleida, Barcelona.

-Persona proactiva, organizada, con valores y buena capacidad para las relaciones dentro de la propia Organización como con el mercado.

-Disponibilidad para desplazarse a visitar nuevos clientes o a desarrollar los actuales.

Empresa

Empresa: MONTAÑES I SOLÉ

Sector: Recursos humans: consultoria - ETT

Descripció: Consultoria i Management Selecció de Personal