

Seleccionamos Emprendedores ? Modelo 'DISRUPTIVO' de E-Commerce y Consumo Inteligente, Bienestar y Estilo de Vida

Ref.204265 - 09/09/2026 - Província Girona

Descripció de l'oferta

No necesitas arriesgar lo que ya tienes para empezar a construir lo que quieres. Seleccionamos personas para participar en el desarrollo de un modelo disruptivo digital de e-commerce, consumo inteligente y creación de cartera de clientes. Una oportunidad para complementar ingresos, ganar estabilidad financiera y construir progresivamente un negocio propio, dedicando mínimo 12 horas semanales y con formación y acompañamiento.

Funcions i requisits de la vacant

¿Te gustaría construir algo propio sin tener que dejar lo que ya haces ni asumir los costes de un negocio tradicional?

Estamos seleccionando personas que quieran participar en el desarrollo de un modelo comercial ¡DISRUPTIVO! basado en e-commerce, tecnología, consumo recurrente y creación de cartera de clientes.

Buscamos personas que no quieran depender toda su vida de una única fuente de ingresos y que vean valor en construir progresivamente una actividad propia.

El concepto parte de algo muy sencillo: cada familia ya destina dinero todos los meses a productos de limpieza, lavandería, higiene personal, cosmética, nutrición y bienestar.

Nosotros trabajamos con un modelo diferente al comercio tradicional, basado en *Compra Directa a Fabrica*, recomendación, relación con clientes y herramientas digitales, donde una persona puede transformar parte de ese consumo habitual en una oportunidad de desarrollo comercial.

¿Qué puede aportarte este proyecto?

- Construir una fuente adicional de ingresos compatible inicialmente con tu actividad actual.
- Reducir progresivamente la dependencia de una sola nómina o ingreso.
- Desarrollar un proyecto propio sin necesidad de abrir un local ni comprar stock para revender.
- Crear una cartera de clientes recurrentes que pueda crecer con el tiempo.
- Trabajar de manera flexible y apoyarte en herramientas digitales, CRM, redes sociales y sistemas de seguimiento.
- Formarte en comunicación, captación, marketing, desarrollo comercial y liderazgo.

Buscamos personas con INICIATIVA, capacidad de relación, empatía, constancia y ganas de construir algo propio.

No es necesaria experiencia previa específica. Tendrás formación, herramientas y acompañamiento para aprender el modelo de forma progresiva.

- La dedicación inicial MINIMA recomendada es de >12 horas semanales Aprender un nuevo modelo de comercio electrónico y consumo.
- > Detectar necesidades y generar nuevas relaciones.
 - > Presentar soluciones y ventajas a potenciales clientes.
 - > Crear y desarrollar tu propia cartera.
 - > Realizar seguimiento y fidelización.
 - > Utilizar herramientas digitales y sistemas de automatización.
 - > Aprender a desarrollar progresivamente un negocio propio.

- Esta selección está especialmente orientada al área de e-commerce, bienestar y consumo, pero también desarrollamos oportunidades en
- >Real Estate
 - >Energía
 - > Financiación hipotecaria
 - > Inversiones alternativas
 - > Viajes.

Por eso no buscamos encajarte a la fuerza en una actividad. Durante el proceso analizaremos tus habilidades, experiencia, objetivos y red de contactos para descubrir dónde puedes tener mayor potencial.

Si buscas únicamente un salario fijo por horas, probablemente esta oportunidad no sea para ti.

Pero si quieres complementar tus ingresos, ganar estabilidad financiera y construir algo propio sin asumir los riesgos de un negocio tradicional, queremos conocerte.

Condicions que ofereix l'empresa

- Horari: Flexible
- Perspectiva de la feina: Potencial de ingresos complementarios y recurrentes, desarrollo progresivo de negocio propio sin riesgo economico y flexibilidad horaria.
- Previsió d'incorporació: Immediat

Estudis

És valorable ESO amb titulació ESO

Idiomes

- Català - A1 - Principiant (Valorable)
- Castellà - C1 - Funcional (Valorable)
- Anglès - A2 - Elemental (Valorable)
- Alemanys - A2 - Elemental (Valorable)
- Francès - A2 - Elemental (Valorable)
- Xinès - B1 - Intermedi (Valorable)
- Ucraïnès - B1 - Intermedi (Valorable)

Coneixements necessaris

Cartera de clients	Internet	Teambuiding	Venda presencial	Vende
--------------------	----------	-------------	------------------	-------

Professions de la feina

- Agent comercial
- Comercial màrqueting
- Coordinador/a comercial

Empresa

Sector: Altres empreses de serveis

Descripció: Empresa multiservicios orientada al emprendimiento y desarrollo comercial. Nuestra área prioritaria es salud, bienestar y consumo inteligente, complementada con Real Estate, energía, hipotecas, inversiones y viajes.