

Seleccionamos 5 Emprendedores/as - Sector Inmobiliario:

Ref. 198152 - 28/10/2025 - Província Girona

Descripció de l'oferta

Ofrecemos lo que pocos pueden dar: formar parte del inicio de algo grande. Entrar ahora es construir tu futuro justo en el punto en el que el sector inmobiliario está a punto de transformarse para siempre. Tendrás marca propia, respaldo tecnológico y un método probado para crecer. Es la oportunidad de ser pionero/a, no seguidor/a.

Dentro de unos años se hablará de quienes estuvieron al inicio del cambio. El sector inmobiliario ya no volverá a ser igual. Si buscas rutina, esto no es para ti. Si quieres liderar una transformación real, esta es tu única oportunidad.

Funcions i requisits de la vacant

¿Estás cansado/a del sector inmobiliario tradicional? ¿Tienes pasión por el sector inmobiliario y quieres aprender esa profesión impresionante? Si no tienes experiencia en el sector, nosotros te formamos. Si traes experiencia te transformamos hacia un/a Rainmaker Inmobiliario.

Junto a nuestro socio proptech multinacional estamos creando un modelo único y sin competencia (Rainmaker Inmobiliario), que combina tecnología, marketing avanzado, marca personal y metodología disruptiva para implantar una nueva forma de intermediación inmobiliaria.

No somos una agencia.

No competimos en lo de siempre.

Estamos construyendo la nueva forma de hacer transacciones inmobiliarias, donde el talento se convierte en marca líder, apoyado por estrategias digitales de vanguardia, un ecosistema de herramientas exclusivas y la fuerza de un partner multinacional.

Seleccionamos personas con hambre de crecimiento, visión internacional y ganas de participar en un proyecto que en pocos años será referente en España.

No buscamos comerciales al uso ? buscamos rainmakers inmobiliarios: personas con mentalidad ganadora, capacidad de aprendizaje y deseo de liderar la transformación del sector.

Lo que harás como Rainmaker Inmobiliario:

- ? Aplicar nuestro método exclusivo de Asesoramiento Estratégico Inmobiliario para diagnosticar y optimizar cada proyecto de venta
- ? Actuar como Coach y Mentor del propietario, guiándolo en la toma de decisiones estratégicas
- ? Coordinar todo el ecosistema de profesionales (reformistas, fotógrafos, abogados, certificadores) a través de nuestra red preestablecida
- ? Desarrollar estrategias de marketing personalizadas utilizando nuestras herramientas tecnológicas avanzadas
- ? Negociar desde una posición de autoridad, traduciendo intereses y cerrando acuerdos beneficiosos para todas las partes
- ? Gestionar proyectos integrales que incluyen desde la valoración hasta la postventa y asesoría de reinversión

Perfil que buscamos:

? Mentalidad emprendedora y ambición de construir un negocio propio

- ? No se requiere experiencia previa en inmobiliario, pero sí vocación comercial y de negocio
- ? Excelentes habilidades de comunicación, negociación y empatía
- ? Capacidad para trabajar de forma autónoma y por objetivos
- ? Interés en tecnología y marketing digital
- ? Proactividad y ganas de aprender continuamente
- ? Residencia en la provincia Girona o disponibilidad para operar en la zona

Condicions que ofereix l'empresa

Horari: Min. 12h/semana

Perspectiva de la feina: Estabilidad laboral y financiera.

Previsió d'incorporació: Immediat

Aaderivenir

Honorarios primer año hasta 100.000€, a partir del 2º años sin limitación

Altres dades a destacar: Honorarios 'Rainmaker Inmobiliario' por servicios contratados desde 2.000€.

En 'GestiónInmobiliario Premium' trabajamos con Honorarios fijos, no cobramos comisiones por lo cual tus ingresos son estables. Pagamos entre el 75% hasta 100% de los honorarios(inmobiliarias comparten entre un 30% y 50% de las

comisiones que cobran). Cobramos en arras. Formación de alto nivel por nuestro socio.

Si tienes ambición de escalar tu negocio, puedes desarrollar tu propio equipo con nuestro apoyo.

Puedes desarrollarte a nivel local, CCAA, nacional e internacional.

Creación de fondo de comercio, es decir la cartera es tuya.

Además ofrecemos varias fuentes de ingresos.

Idiomes

Català - A1 - Principiant (Valorable)

Castellà - C1 - Funcional (Imprescindible)

Anglès - B1 - Intermedi (Valorable)

Francès - B1 - Intermedi (Valorable)

Xinès - B1 - Intermedi (Valorable)

Coneixements necessaris

B2B B2C Captació Cartera de clients

Ofimà

Professions de la feina

Agent comercial

Agent immobiliari

Comercial marqueting

Carnets

В

Empresa

Sector: Construcció / Instal·lacions / Manteniment / Immobiliàries

Descripció: Empresa multiservicios con core business 'Real Estate 360º'. Tenemos también departamentos de: Construcción, reformas,

correduría, seguros, legal, asesoramiento energético, broker hipotecario, finanzas e inversiones, salud y bienestar.