Seleccionamos 7 Comerciales Prescriptores/as Inmobiliarios, futuros directores/as nacionales - Formación desde cero y carrera profesional real- (Dedicación desde 6 h/semana)

Ref.205385 - 19/11/2026 - Província Girona

Descripció de l'oferta

7 PLAZAS. UNA NUEVA PROFESIÓN. LA OPORTUNIDAD DE CONSTRUIR TU PROPIO NEGOCIO.

¿Y si dentro de 3 años tuvieras más libertad para decidir cómo vivir, trabajar y disfrutar de tu familia?

No necesitas dejar tu empleo ni empezar con una gran inversión de tiempo. Puedes dar el primer paso desde solo 6 horas semanales, trabajando principalmente desde casa, con horarios flexibles y formación profesional desde cero.

Empieza construyendo una fuente de ingresos complementarios. Aprende a generar oportunidades inmobiliarias, fidelizar clientes y desarrollar una red de colaboradores que pueda crecer contigo.

¿TU AMBICIÓN VA MÁS ALLÁ? Podrás crear tu propio negocio asociado, desarrollar equipos a nivel nacional y optar a una carrera como agente inmobiliario.

Y no dependerás exclusivamente de las operaciones inmobiliarias: tendrás acceso a oportunidades adicionales, incluidos programas de ingresos recurrentes mediante nuestros aliados estratégicos.

NO BUSCAMOS 7 EXPERTOS. BUSCAMOS 7 PERSONAS CON MENTALIDAD EMPRENDEDORA, GANAS DE APRENDER Y DECISIÓN PARA ACTUAR.

Quizás hoy solo buscas ganar un dinero extra. ¿Quién sabe hasta dónde podrías llegar si empiezas a construir algo propio?

LAS 7 PLAZAS SON PARA PERSONAS QUE QUIEREN PASAR DE LAS INTENCIONES A LA ACCIÓN.

ENVÍANOS TU CV. QUEREMOS CONOCER TU HISTORIA, TUS MOTIVACIONES Y TUS OBJETIVOS.

Colaboración profesional autónoma. Remuneración variable por resultados, sin ingresos garantizados.

Funcions i requisits de la vacant

IMPORTANTE: Lee detenidamente toda la descripción y las condiciones antes de enviar tu CV. Buscamos personas comprometidas, con mentalidad emprendedora y dispuestas a participar activamente en nuestro proceso de selección y formación.

¡SELECCIONAMOS 7 PRESCRIPTORES/AS COMERCIALES CON MENTALIDAD EMPRENDEDORA! TE FORMAMOS DESDE CERO.

¿Trabajas 40 horas semanales y aun así te cuesta llegar a fin de mes? ¿O trabajas a media jornada y tus ingresos no te permiten vivir como te gustaría?

¿Sientes que el trabajo te roba tiempo para tu familia, tus aficiones o simplemente para disfrutar de la vida?

¿Llevas tiempo aplazando esas vacaciones, la compra de tu vivienda o proyectos personales porque tu economía no te lo permite?

Y quizá lo más frustrante: trabajas, te esfuerzas, cumples con tus responsabilidades... pero te preguntas si dentro de cinco años tu situación será realmente diferente.

¿Y si pudieras empezar a construir una alternativa sin renunciar a la seguridad económica que tienes hoy?

Imagina que dentro de unos años hubieras aprendido una nueva profesión, desarrollado una cartera de clientes fidelizados y construido una red de colaboradores que te ayudara a generar oportunidades de negocio.

Imagina tener más capacidad para decidir cuándo trabajar, desde dónde hacerlo y cuánto tiempo dedicar a tu familia, a tus aficiones y a lo que realmente te importa.

No necesitas cambiar tu vida de golpe. Puedes empezar desde solo 6 horas semanales.

Abrimos 7 plazas para formar a personas con mentalidad emprendedora como PRESCRIPTORES INMOBILIARIOS PROFESIONALES.

No buscamos simplemente personas que recomienden viviendas.

Queremos desarrollar profesionales capaces de identificar oportunidades, conectar personas, generar confianza, fidelizar clientes y, si lo desean, crear y dirigir sus propios equipos comerciales.

Y no necesitas experiencia inmobiliaria previa.

NOSOTROS TE ENSEÑAMOS EL MÉTODO. TÚ DECIDES HASTA DÓNDE QUIERES DESARROLLARTE.

EMPIEZA A TU RITMO. CONSTRUYE TU FUTURO SIN RENUNCIAR A TU PRESENTE.

Nuestra propuesta está pensada para personas que quieren progresar, pero que hoy tienen obligaciones laborales, familiares y económicas.

¿Qué te ofrecemos?

- Dedicación inicial desde 6 horas semanales.
- Trabajo principalmente desde casa.
- Flexibilidad horaria y organización autónoma.
- Mayor facilidad para conciliar la vida profesional, familiar y personal.
- Posibilidad de generar ingresos complementarios.
- Formación profesional desde cero, con herramientas y acompañamiento.
- Oportunidad de desarrollar una cartera de clientes fidelizados.
- Posibilidad de construir tu propio equipo y ampliar tu actividad a otras zonas.

Hoy quizá solo necesitas 300, 500 o 1.000 € adicionales para vivir con más tranquilidad.

Mañana, si consigues resultados sostenidos, podrías plantearte que esta actividad se convierta en tu ocupación principal o dar el paso hacia tu propio negocio asociado.

No tienes que decidirlo ahora.

Primero aprende. Después adquiere experiencia. Consigue resultados y decide cómo quieres continuar.

Tu evolución dependerá de tu dedicación, tu capacidad para aplicar el sistema, las operaciones realizadas y el desarrollo de tu actividad.

NO BUSCAMOS EXPERTOS. QUEREMOS FORMARLOS.

Dispondrás de nuestra academia interna de formación profesional, estructurada en tres niveles.

NIVEL 1 ? INICIACIÓN

Aprenderás a detectar oportunidades inmobiliarias, hablar con propietarios y realizar tus primeras prescripciones profesionales.

NIVEL 2 ? PROFESIONALIZACIÓN

Aprenderás a seleccionar mejores oportunidades, desarrollar conversaciones eficaces, gestionar objeciones y realizar seguimiento para mejorar tus resultados.

NIVEL 3 ? DESARROLLO EMPRESARIAL

Aprenderás a organizar tu actividad, medir la productividad, construir relaciones comerciales, fidelizar clientes y desarrollar y coordinar un equipo de prescriptores.

Tendrás acceso a metodología, guiones, herramientas digitales, materiales y acompañamiento para desarrollar tu actividad con un sistema organizado.

¿Y QUÉ HARÁS EXACTAMENTE?

Tu misión será identificar propietarios interesados en vender inmuebles, conocer sus necesidades y conectarlos con nuestros agentes inmobiliarios especializados.

No tendrás que realizar valoraciones inmobiliarias, negociar compraventas ni cerrar operaciones. De estas funciones se encargan nuestros profesionales inmobiliarios.

Tu especialidad será generar oportunidades de calidad.

¿CUÁL ES EL POTENCIAL ECONÓMICO?

La actividad se remunera mediante comisiones por las operaciones inmobiliarias que cumplan las condiciones del plan de compensación.

EJEMPLO ECONÓMICO ORIENTATIVO

Imagina una vivienda vendida por 250.000 €, con honorarios profesionales fijos pactados de 17.500 €.

El prescriptor tiene derecho al 20 % de esos honorarios, recibiría:

3.500 € BRUTOS POR UNA OPERACIÓN.

Además, el sistema contempla posibles bonificaciones de hasta 1.150 €, sujetas a requisitos específicos.

Según el nivel de actividad, los objetivos alcanzados y las condiciones del plan, pueden existir modalidades de remuneración de hasta el 25 %, además de las bonificaciones que correspondan.

¿Te imaginas lo que supondría para tu economía conseguir una operación remunerada de estas características cada mes o bimestral o trimestral?

Ahora bien, queremos que conozcas la realidad: esta es una simulación, no una remuneración habitual ni garantizada. Los honorarios se negocian

individualmente, las operaciones pueden tardar meses en cerrarse.

No se trata de prometer cuánto vas a ganar. Se trata de enseñarte cómo desarrollar una actividad capaz de generar oportunidades económicas.

NO DEPENDAS ÚNICAMENTE DE UNA OPERACIÓN. APRENDE A CONSTRUIR DISTINTAS FUENTES DE INGRESOS.

Una de las ventajas de nuestro modelo es que el negocio inmobiliario puede complementarse con otras actividades y servicios de nuestros aliados estratégicos:

- Energía y telecomunicaciones.
- Correduría de seguros.
- Broker hipotecaria (comisión inicial + 12 mensualidades; somos los unicos que pagan 12 mensualidades de comision).
- Alarmas y seguridad.
- Viajes y servicios asociados.
- Construcciones industrializadas mediante Steel Frame.
- Reformas sin obras.
- Servicios legales.
- Inversiones alternativas.
- Club de compras con descuentos en productos y servicios habituales.

Algunos programas permiten generar remuneraciones periódicas vinculadas a contratos activos o carteras de clientes.

También disponemos de un club de compras con descuentos especiales para clientes y colaboradores, una herramienta adicional para aportar valor, fidelizar relaciones y fomentar el ahorro.

La visión es desarrollar una cartera de clientes que pueda generar nuevas oportunidades a lo largo del tiempo.

Porque construir diferentes fuentes de ingresos puede ayudarte a reducir la dependencia de una única nómina, diversificar tu economía y prepararte mejor ante los imprevistos.

No significa eliminar los riesgos económicos, sino trabajar para disponer de más alternativas.

TU CARRERA PROFESIONAL. DOS CAMINOS, UNA MISMA OPORTUNIDAD DE CRECIMIENTO.

CAMINO 1 ? CREA TU PROPIO NEGOCIO ASOCIADO

Aprende la profesión, desarrolla tu cartera de clientes e incorpora prescriptores a tu equipo.

Podrás crear progresivamente una organización con presencia local, provincial, autonómica, nacional e internacional (Portugal) según tus objetivos y resultados.

Con el tiempo, tu actividad podrá evolucionar desde las prescripciones individuales hacia la coordinación y el desarrollo de tu propia red comercial.

CAMINO 2 ? CRECE CON NUESTRA ORGANIZACIÓN

¿No deseas crear tu propia empresa o dirigir una organización?

No pasa nada.

También podrás continuar colaborando con Trabaja en Red & Asociados como profesional autónomo independiente, desarrollando tu actividad comercial y aprovechando la estructura, la formación y los recursos del proyecto.

No todo el mundo quiere ser empresario y dirigir equipos. Lo importante es que puedas elegir el camino que encaje con tus objetivos.

¿Y SI EN EL FUTURO QUIERES CONVERTIRTE EN AGENTE INMOBILIARIO?

Una vez domines la prescripción profesional y hayas desarrollado un equipo de al menos cinco prescriptores, podrás optar a formación específica para evolucionar hacia la actividad de agente inmobiliario, cumpliendo los requisitos que correspondan.

Imagina comenzar esa etapa con una red de colaboradores capaces de facilitarte oportunidades inmobiliarias.

En lugar de depender exclusivamente de llamadas en frío, podrías apoyarte en una organización comercial que hayas desarrollado previamente.

¿CÓMO TE GUSTARÍA QUE FUERA TU VIDA DENTRO DE TRES AÑOS?

Piensa por un momento en tu situación actual.

¿Te gustaría disponer de mayor tranquilidad económica poder comprar una propiedad?

¿Tener más tiempo para disfrutar de tus hijos, tu pareja, tus amigos o tus aficiones?

¿Poder planificar unas vacaciones sin que el presupuesto familiar se convierta en una preocupación?

¿Y qué supondría para ti no depender exclusivamente de una única fuente de ingresos?

Nuestro modelo permite plantearse un proyecto de desarrollo profesional y empresarial a medio plazo, por ejemplo, de uno a tres años.

En ese tiempo podrías proponerte profesionalizarte, desarrollar una cartera de clientes, formar un equipo y aumentar gradualmente tu autonomía.

No existen fórmulas mágicas ni resultados garantizados. Construir una cartera que genere ingresos recurrentes requiere tiempo, constancia, relaciones comerciales y resultados reales.

PERO HAY ALGO QUE SÍ PUEDES HACER HOY: EMPEZAR A CONSTRUIR NUEVAS OPCIONES PARA TU FUTURO.

Y puedes hacerlo sin abandonar inmediatamente tu actividad actual.

¿A QUIÉN ESTAMOS BUSCANDO?

A personas con mentalidad emprendedora, iniciativa y ganas de progresar.

Valoramos especialmente:

- Buena comunicación, empatía y capacidad de escucha.
- Constancia, organización y autonomía.
- Interés por aprender una nueva profesión.
- Motivación para desarrollar nuevas fuentes de ingresos.
- Capacidad para trabajar por objetivos.
- Facilidad para construir relaciones y generar confianza.
- Interés en desarrollar una cartera de clientes y, opcionalmente, dirigir equipos.

La experiencia comercial o inmobiliaria se valora, pero no es imprescindible.

Lo que realmente necesitamos es compromiso para aprender, aplicar el método y desarrollar la actividad.

NO BUSCAMOS 7 CURRÍCULUMS PERFECTOS. BUSCAMOS 7 PERSONAS CON POTENCIAL, COMPROMISO Y GANAS DE PROGRESAR.

¿Y SI ESTA FUERA LA OPORTUNIDAD QUE LLEVAS TIEMPO BUSCANDO?

Quizá llevas meses pensando que necesitas aumentar tus ingresos.

Quizá quieres emprender, pero no sabes por dónde empezar.

Quizá te gustaría tener más libertad profesional, pero no puedes permitirte abandonar tu empleo.

O quizá, sencillamente, sabes que tienes capacidad para conseguir más y todavía no has encontrado el proyecto adecuado.

NO NECESITAS EMPEZAR DE CERO ECONÓMICAMENTE. NECESITAS EMPEZAR A APRENDER ALGO NUEVO.

No necesitas disponer de 40 horas semanales.

No necesitas dejar tu empleo.

No necesitas experiencia inmobiliaria previa.

Puedes comenzar desde 6 horas semanales, con formación, herramientas y una oportunidad de desarrollar una actividad propia.

Las siete plazas de esta convocatoria están dirigidas a personas dispuestas a aprender, actuar y participar en nuestro proceso de selección.

ENVÍANOS TU CV Y CUÉNTANOS QUÉ TE MOTIVA, QUÉ QUIERES CAMBIAR Y DÓNDE TE GUSTARÍA ESTAR PROFESIONAL Y ECONÓMICAMENTE DENTRO DE TRES AÑOS.

Porque tu situación actual no tiene por qué determinar todas tus posibilidades futuras.

Condicions que ofereix l'empresa

Horari: Flexible

Perspectiva de la feina: Carrera profesional y empresarial a largo plazo. Formación interna de básico a avanzado, desarrollo de cartera de clientes y posibilidad de crear una red propia de prescriptores a nivel local, provinc

Previsió d'incorporació: Immediat

Salari: A convenir

Remuneración variable por resultados. Comisión del 20 % de los honorarios inmobiliarios (5% al 7%) por prescripción remunerable. Ejemplo: una venta de 250.000 €, con honorarios del 7 %, supondría 3.500 € brutos para el prescriptor + bonificación hasta 1.500€. Posibles ingresos adicionales por desarrollo de equipo y servicios asociados, incluidos programas ingresos recurrentes.

Altres dades a destacar: -Flexibilidad horaria.
-Aprender y desarrollar profesión de futuro sin riesgo de desaparecer por la IA.
-Estabilidad laboral y financiero por tener el control total y no depender de otro.
-Conciliación vida familiar y personal.
-No sufrir perdida economica por la INFLACIÓN porque los ingresos superan el aumento del coste de vida.
-Recuperar control de tu vida y planificación.

Coneixements necessaris

Internet | Venda presencial | Vendes | Visites

Professions de la feina

Assessor/a comercial

Comercial immobiliari

Teleconcertador/a

Empresa

Sector: Construcció / Instal·lacions / Manteniment / Immobiliàries

Descripció: Organización empresarial especializada en soluciones inmobiliarias 360º. Combinamos tecnología, formación y colaboración profesional para conectar propietarios, compradores y agentes inmobiliarios. Desarrollamos redes de prescriptores y profesionales independientes, con oportunidades de crecimiento empresarial. Contamos además con aliados estratégicos en construcciones steelframe, reformas sin obras, inversiones alternativas, servicios legales, financiación hipotecaria, energía, telecomunicaciones, seguros, seguridad y viajes.