Seleccionamos 7 Prescriptores/as Inmobiliarios ? Formación y carrera profesional (dedicación desde 6 h/semana)

Ref.205376 - 18/11/2026 - Província Girona

Descripció de l'oferta

¡7 PLAZAS PARA EMPRENDER EN EL SECTOR INMOBILIARIO. ¡TE FORMAMOS DESDE CERO!

¿Y si pudieras construir tu propio negocio sin renunciar a tu trabajo, tu familia ni a tu tiempo libre?

Trabaja principalmente desde casa, con horarios flexibles y desde solo 6 horas semanales.

Empieza generando ingresos complementarios y descubre cómo desarrollar una cartera de clientes, acceder a fuentes de ingresos recurrentes y crear tu propio equipo de prescriptores.

Formación profesional en 3 niveles, herramientas, metodología y acompañamiento. Sin necesidad de experiencia inmobiliaria previa.

Tu objetivo puede empezar siendo un ingreso extra y evolucionar hacia un negocio propio con mayor autonomía económica y de tiempo.

? Solo 7 plazas en esta convocatoria. ¿Una de ellas puede ser para ti?

Colaboración profesional como autónomo, remuneración variable por resultados.

Funcions i requisits de la vacant

¡¡SELECCIONAMOS 7 EMPRENDEDORES/AS PARA EL SECTOR INMOBILIARIO. TE FORMAMOS DESDE CERO!!

¿Y si pudieras tener la opción de empezar a construir tu propio negocio sin renunciar a tu trabajo, a tu familia ni a tu tiempo libre?

Imagina que dentro de unos años hubieras desarrollado una nueva profesión, una cartera de clientes fidelizados y un equipo de colaboradores que te ayudaran a generar oportunidades de negocio. Pero si no quieres ser empresario asociado, puedes seguir disfrutando de tu actividad como parte de Trabaja en Red y Asoc. como freelancer.

Imagina tener más capacidad para decidir cómo organizas tu jornada, dónde trabajas y cuánto tiempo dedicas a lo que realmente te importa.

No necesitas cambiar tu vida de golpe. Puedes empezar construyendo nuevas oportunidades desde solo 6 horas semanales.

En Trabaja en Red & Asociados abrimos 7 plazas para personas con mentalidad emprendedora que quieran formarse como PRESCRIPTORES

INMOBILIARIOS PROFESIONALES y, si lo desean, desarrollar progresivamente su propio negocio.

No buscamos simplemente personas que recomienden viviendas.

Queremos formar profesionales capaces de identificar oportunidades, generar confianza, construir relaciones comerciales duraderas y desarrollar equipos.

Y no necesitas experiencia inmobiliaria previa. Nosotros te enseñamos el método.

EMPIEZA A TU RITMO. CRECE HASTA DONDE QUIERAS LLEGAR.

Nuestra propuesta está diseñada para que puedas comenzar sin abandonar tu actividad actual.

- Dedicación inicial desde 6 horas semanales.
- Trabajo principalmente desde casa.
- Horarios flexibles y organización autónoma.
- Conciliación con la vida familiar y personal.
- Posibilidad de generar ingresos complementarios.
- Formación y herramientas para desarrollar tu actividad profesional.
- Oportunidad de construir una cartera de clientes y un equipo propio.

Hoy puedes buscar unos ingresos extra. Mañana podrías plantearte convertir esta actividad en tu profesión principal o cambiar de estatus a asociado.

Tu evolución dependerá de tu dedicación, capacidad comercial, resultados y desarrollo empresarial.

TE FORMAMOS PARA CONVERTIRTE EN UN PROFESIONAL ALTAMENTE COMPETENTE.

Dispondrás de nuestra academia interna con tres niveles de capacitación:

NIVEL 1 ? INICIACIÓN

Aprenderás a identificar propietarios interesados en vender, conversar con ellos y generar tus primeras prescripciones inmobiliarias.

NIVEL 2 ? PROFESIONALIZACIÓN

Dominarás la selección de oportunidades, la comunicación comercial, las objeciones y el seguimiento profesional.

NIVEL 3 ? DESARROLLO EMPRESARIAL

Aprenderás a planificar tu actividad, medir resultados, construir una cartera comercial y crear y coordinar tu propio equipo.

Te proporcionamos metodología, guiones, herramientas y acompañamiento para desarrollar tu actividad de manera organizada.

No tendrás que valorar inmuebles, negociar compraventas ni cerrar operaciones inmobiliarias. Tu función será conectar propietarios interesados con agentes profesionales especializados.

¿QUÉ POTENCIAL ECONÓMICO TIENE?

La actividad se remunera mediante comisiones por las operaciones que cumplan las condiciones del plan de compensación.

EJEMPLO ECONÓMICO ORIENTATIVO

Imagina una vivienda vendida por 250.000 €, con honorarios profesionales fijos pactados de 17.500 €.

Al prescriptor le corresponde el 20 % de esos honorarios, su remuneración sería de 3.500 € brutos por esa operación, ademas de bonificaciones hasta 1.150€.
Dependiendo de tu compromiso puedes llegar a cobrar 25% + bonificaciones. No existe inmobiliaria que pague tanto a un prescriptor, lo habitual es llegar hasta 12,5%.

Es una simulación. Cada proyecto inmobiliario se negocia de forma personalizada los honorarios.

Además, podrás desarrollar ingresos adicionales mediante la actividad de tu equipo y los programas de nuestros aliados estratégicos.

NO DEPENDAS ÚNICAMENTE DE UNA VENTA. APRENDE A CONSTRUIR DISTINTAS FUENTES DE INGRESOS.

Nuestro ecosistema combina el sector inmobiliario con colaboradores especializados en:

- Energía y telecomunicaciones.
- Correduría de seguros.
- Financiación e intermediación hipotecaria.
- Alarmas y seguridad.
- Viajes y servicios asociados.
- Construcciones Steelframe.

- Reformas sin obras
- Servicios legales.
- Inversiones alternativas.
- Club de compras con descuentos en las compras habituales.

Algunos de estos programas permiten generar remuneraciones recurrentes vinculadas a contratos o carteras de clientes, sujetas a sus condiciones específicas.

También contamos con un club de compras con descuentos especiales para clientes y colaboradores.

La visión es desarrollar relaciones comerciales duraderas y diversificar tus fuentes de ingresos**, de manera que tu futuro económico no dependa exclusivamente de una única actividad.

TU CARRERA PUEDE EVOLUCIONAR HACIA DOS CAMINOS.

CAMINO 1 ? CREA TU PROPIO NEGOCIO ASOCIADO

Aprende la profesión, desarrolla tu cartera e incorpora prescriptores a tu equipo.

Podrás construir progresivamente una organización con presencia local, provincial, autonómica o nacional, según tus objetivos y resultados.

CAMINO 2 ? CRECE CON TRABAJA EN RED & ASOCIADOS

Si prefieres formar parte de una organización ya estructurada, podrás continuar colaborando con nuestro equipo comercial como profesional autónomo independiente.

En ambos caminos tendrás la posibilidad de desarrollar tu actividad a largo plazo.

¿Y SI QUIERES CONVERTIRTE EN AGENTE INMOBILIARIO?

Una vez domines la prescripción profesional y hayas desarrollado un equipo de al menos cinco prescriptores, podrás optar a formación específica para evolucionar hacia agente inmobiliario, cumpliendo los requisitos correspondientes.

Imagina comenzar esa nueva etapa apoyándote en una red de colaboradores que te facilite oportunidades, en lugar de depender exclusivamente de la prospección en frío.

¿CÓMO TE GUSTARÍA VIVIR DENTRO DE TRES AÑOS?

Nuestro modelo permite plantearse un proyecto de desarrollo empresarial a medio plazo, por ejemplo, de uno a tres años.

El objetivo puede ser mejorar tus ingresos, aumentar tu autonomía, construir una cartera de clientes y disponer de más opciones para organizar tu vida profesional y familiar.

No hay fórmulas mágicas ni plazos garantizados. Construir un cartera que te genere ingresos recurrentes requiere constancia, actividad y resultados.

Pero sí puedes empezar hoy a desarrollar una alternativa económica sin necesidad de abandonar de inmediato tu ocupación actual.

¿A QUIÉN ESTAMOS BUSCANDO?

Personas con iniciativa, mentalidad emprendedora y ganas de construir algo propio.

Valoramos especialmente:

- Buena comunicación, empatía y capacidad de escucha.
- Constancia, autonomía y organización.
- Interés por aprender y mejorar profesionalmente.
- Motivación para desarrollar nuevas fuentes de ingresos.
- Capacidad para trabajar por objetivos.
- Interés en construir una cartera de clientes y, opcionalmente, dirigir equipos.

La experiencia comercial o inmobiliaria se valora, pero no es imprescindible.

No buscamos siete currículums perfectos. Buscamos siete personas con potencial, compromiso y ganas de progresar.

¿Y SI ESTA FUERA LA OPORTUNIDAD QUE LLEVAS TIEMPO BUSCANDO?

Hay decisiones que no cambian tu vida de un día para otro, pero pueden abrir caminos que antes no tenías.

No necesitas disponer de cuarenta horas semanales.

No necesitas dejar tu empleo.

No necesitas llegar siendo un experto.

Puedes comenzar con seis horas semanales, formación y ganas de construir algo propio.

Las siete plazas de esta convocatoria están destinadas a personas dispuestas a aprender y poner en práctica el sistema.

ENVÍANOS TU CV Y CUÉNTANOS QUÉ TE GUSTARÍA CONSEGUIR PROFESIONAL Y ECONÓMICAMENTE.

Tu punto de partida no tiene por qué determinar hasta dónde puedes llegar.

Condicions que ofereix l'empresa

Horari: Desde 6 horas semanales. Horario flexible, compatible con otra actividad profesional. Trabajo principalmente desde casa, con autonomía para organizar la jornada y facilitar la conciliación familiar y

Perspectiva de la feina: Carrera profesional y empresarial a largo plazo. Formación interna de básico a avanzado, desarrollo de cartera de clientes y posibilidad de crear una red propia de prescriptores a nivel local, provinc

Previsió d'incorporació: Immediat

Salari: A convenir

Remuneración variable por resultados. Comisión del 20 % de los honorarios inmobiliarios (5% al 7%) por prescripción remunerable. Ejemplo: una venta de 250.000 €, con honorarios del 7 %, supondría 3.500 € brutos para el prescriptor + bonificación hasta 1.500€. Posibles ingresos adicionales por desarrollo de equipo y servicios asociados, incluidos programas ingresos recurrentes.

Altres dades a destacar: >>UNA OPORTUNIDAD PARA CONSTRUIR TU FUTURO CON MAYOR LIBERTAD>DOS CAMINOS DE CRECIMIENTO>VISIÓN A MEDIO PLAZO

Coneixements necessaris

Captació | Cartera de clients | Vendes | Visites

Professions de la feina

Comercial

Comercial immobiliari

Comercial màrqueting

Carnets

AM | A1 | A2 | A | B

Empresa

Sector: Altres empreses de serveis

Descripció: Trabaja en Red & Asociados es una organización empresarial especializada en soluciones inmobiliarias 360º. Combinamos tecnología, formación y colaboración profesional para conectar propietarios, compradores y agentes inmobiliarios. Desarrollamos redes de prescriptores y profesionales independientes, con oportunidades de crecimiento empresarial. Contamos además con aliados estratégicos en construcciones steelframe, reformas sin obras, inversiones

alternativas, servicios legales, financiación hipotecaria, energía, telecomunicaciones, seguros, seguridad y viajes.