

TÈCNIC/A COMERCIAL (AÏLLAMENT TÈRMIC)

Ref.198280 - 24/09/2025 - Comarca La Selva

Descripció de l'oferta

T'apassiona el món de les vendes i vols sentir que el teu esforç té un impacte real en el creixement dels clients i de l'empresa?

Si gaudeixes d'entendre les necessitats dels teus interlocutors, establir relacions de confiança i oferir solucions tècniques que aportin valor, aquesta oportunitat és per a tu:

Des de Paul Marlex estem col·laborant una important empresa del sector químic ubicada a província de Girona i que actualment requereix incorporar a un/a TÈCNIC/A COMERCIAL:

Funcions i requisits de la vacant

T'apassiona el món de les vendes i vols sentir que el teu esforç té un impacte real en el creixement dels clients i de l'empresa? Si gaudeixes d'entendre les necessitats dels teus interlocutors, establir relacions de confiança i oferir solucions tècniques que aportin valor, aquesta oportunitat és per a tu:

Des de Paul Marlex estem col·laborant una important empresa del sector químic ubicada a província de Girona i que actualment requereix incorporar a un/a TÈCNIC/A COMERCIAL:

Quina serà la teva missió a l'empresa?

- Establiràs relacions comercials estretes amb clients actuals o potencials.
- Potenciaràs les vendes en els sectors i condicions definides per assolir els objectius fixats.
- Realitzaràs ofertes (revisar si el producte estàndard compleix les característiques tècniques sol·licitades, verificar gruix, dimensions, propietats, mecanitzats, preu, termini, ...).
- Negociaràs comandes (preu, termini, condicions de pagament, material, ...).
- Atendràs telefònicament els clients per a consultes de preu, projectes, terminis, etc.
- Faràs el seguiment de l'evolució del mercat i dels preus de la competència.

Què et podem oferir?

-Formar part d'una empresa reconeguda dins del seu sector.

-Salari competitiu fixe mes variable en funció d'experiència i coneixements aportats.

-Disposaràs de tots els recursos necessaris, com cotxe d'empresa, mòbil, ordinador, per tal de poder realitzar correctament el teu dia a dia.

-Contracte indefinit directe per empresa.

-Horari central de 8h a 13h i de 14h a 17h.

-Projecte estable.

Què necessitem de tu?

-Busquem una persona amb bona base tècnica, que tingui passió per las vendes i tingui ganes de formar part d'un projecte motivador que li proposi reptes diaris.

-Mínim 2 anys d'experiència en venta tècnica, idealment en venta d'aïllament tèrmic o similar.

-Molt valorable grau en enginyeria industrial, energia o edificació.

-Disponibilitat per viatger a nivell nacional.

-Molt valorable domini d'anglès mínim nivell B1.

-Ganes d'aprendre i créixer professionalment.

Condicions que ofereix l'empresa

Horari: De 8h a 13h i de 14h a 17h.

Perspectiva de la feina: Projecte estable.

Previsió d'incorporació: 15 dies

Estudis

És valorable Grau amb titulació Enginyeria Química

Idiomes

- Català - C2 - Expert (Imprescindible)
- Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)
- Anglès - B1 - Intermedi (Valorable)

Coneixements necessaris

Word

Professions de la feina

Agent comercial

Experiència laboral

- És valorable Molt valorable experiència en venda d'aïllament tèrmic.
- Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista
- Anys d'experiència: 3 anys

Carnets

- B
- El vehicle propi es valorable

Empresa

- Empresa: Paul Marlex
- Sector: Auditoria / Gestoria / Assesoria / Consultoria / Legal
- Descripció: Consultoria en RRHH especialitzada en la selecció de càrrecs intermitjos i directius