

Tècnic/a Comercial Júnior ? Sector Industrial

Ref.201756 - 02/05/2026 - Província Girona

Descripció de l'oferta

Empresa industrial consolidada busca incorporar un/a Tècnic/a Comercial Júnior per donar suport i impulsar l'activitat comercial en una zona amb fort potencial de desenvolupament. Es tracta d'una molt bona oportunitat per a una persona amb base tècnica i interès pel món comercial que vulgui créixer professionalment dins d'un entorn industrial estable i amb recorregut.

La persona seleccionada s'incorporarà a un projecte amb formació inicial i acompanyament directe per part del Responsable Comercial, amb l'objectiu d'anar adquirint coneixement del producte, dels clients i de la manera de treballar de l'empresa. Durant els primers mesos, combinarà aprenentatge i participació progressiva en visites, assessorament tècnic, seguiment d'oportunitats i elaboració de pressupostos.

Busquem un perfil júnior amb interès per la venda tècnica, capacitat d'aprenentatge, habilitats comunicatives i ganes de desenvolupar-se en un rol comercial de terreny. Es valorarà especialment disposar de formació tècnica o experiència inicial en entorns industrials, maquinària o àrees similars.

Funcions i requisits de la vacant

- Donar suport en el tancament d'operacions
- Donar suport en la gestió comercial de la zona assignada
- Acompanyar en visites comercials i seguiment de clients
- Reactivar contactes i detectar noves oportunitats de negoci
- Assessorar els clients en solucions tècniques amb suport intern
- Participar en la presa de mides i interpretació bàsica de necessitats
- Preparar pressupostos i fer seguiment de propostes comercials
- Organitzar l'agenda comercial de manera progressivament autònoma

Condicions que ofereix l'empresa

Horari: Horari Flexible 40/set. Horari adaptable a necessitats personals.

Perspectiva de la feina: Contracte directe d'empresa i totalment estable

Previsió d'incorporació: 15 dies

Salari: 30 / 40.000 € Fix + Variable

El salari es negociable

Sistema de comissions aproximat del 3% sobre venda. Moltes possibilitats de millora reals.

Altres dades a destacar: - Cotxe d'empresa i despeses cobertes.
- Dietes segons conveni (Cal presentar tiquet).

Organització flexible de la jornada (aprox. 40 h setmanals) amb possibilitat de treballar des de casa i gestionar l'agenda de visites amb autonomia.

Idiomes

Català - B2 - Avançat (Imprescindible)
Castellà - B2 - Avançat (Imprescindible)

Professions de la feina

Enginyer/a Tècnic/a comercial
Tècnic/a comercial

Experiència laboral

És valorable Es valorarà positivament la formació / experiència de caire tècnic. El lloc de treball requereix la presa de mides, interpretació de plànols, petits calculs, i capacitat analítica per a la resolució de problemes tècnics sobre el terreny.
Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista
Anys d'experiència: 2 anys

Carnets

B

Altres requeriments

No es requereixen estudis concrets, molt valorable formació tècnica: CFGS, Grau en Enginyeria , etc

Empresa

Empresa: ORGANIGRAMA
Sector: Recursos humans: selecció de personal ? headhunting
Descripció: A Organigrama som una empresa de selecció de personal amb més de 30 anys d'experiència connectant talent i empresa.

En inscriure't a aquesta oferta, el teu CV serà revisat pel nostre equip de consultors especialitzats, que valoraran la teva trajectòria professional, les teves motivacions i el teu potencial de creixement, així com l'encaix amb els requeriments específics del lloc de treball.

Al llarg de la nostra trajectòria hem avaluat més de 150.000 candidatures en més de 20.000 processos de selecció, sempre amb la voluntat de generar encaixos sòlids i coherents, vetllant tant per les necessitats de l'empresa com pel desenvolupament professional de cada candidat/a.

Si busques una nova oportunitat i vols que la teva candidatura sigui valorada amb criteri professional, rigor i mirada humana, a Organigrama t'hi acompanyem.