

TÈCNIC/A COMERCIAL (PRODUCTE PREMIUM)

Ref.199547 - 27/11/2025 - Girona (Girona)

Funcions i requisits de la vacant

Des de Paul Marlex estem col·laborant amb una empresa referent en el sector, dedicada a la fabricació i comercialització de productes premium, en la cerca d'un perfil COMERCIAL per a la província de Girona.

Quina serà la teva missió a l'empresa?

- Assolir els objectius fixats per a la seva zona de responsabilitat (volum, valor, distribució i execució).
- Presentar les novetats i promocions corresponents al cicle comercial en curs.
- Controlar el pressupost assignat buscant l'eficiència i la rendibilitat de les accions.
- Recopilar i transmetre la informació recollida al mercat que pugui afectar la consecució dels objectius (fora d'estocs, evolució de novetats, activitats de la competència, suggeriment de millora...), així com donar servei per solucionar-los.
- Lluitar per aconseguir el 100% de distribució dels nostres productes.
- Potenciar el sell out mitjançant accions de merchandising, relació amb clients i consumidors, i la visibilitat dels productes als punts de venda (estancs, Horeca, estacions de servei...) d'acord amb l'estratègia de la companyia.
- Mantenir actualitzada la informació de les eines facilitades per l'empresa.

Què t'ofereixim?

- Contracte estable i directament amb l'empresa.
- Incorporació immediata.
- Horari flexible (aprox 9h a 19h).
- Salari: 36.594,24€ bruts anuals + incentius (aprox 1.237€/mes) + dietes.
- Beneficis: Cotxe d'empresa amb gasolina pagada. Iphone itablet. Dietes cobertes.

Ets el/la candidat/a ideal si...

- Tens experiència prèvia en el sector del tabac o licors (es valorarà positivament).
- Tens habilitats de comunicació excepcionals: saps escoltar activament, transmetre idees amb claredat i adaptar el teu discurs al client.
- T'agrada treballar de forma autònoma.
- Tens disponibilitat de viatjar a Madrid per a fer reunions d'equips (no recurrents).

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: Flexible

Perspectiva de la feina: Estable

Previsió d'incorporació: 1 mes

Estudis

És valorable Certificats Professionals amb titulació Gestió comercial de vendes (COMT0411)

Idiomes

Català - C1 - Funcional (Valorable)
Castellà - C1 - Funcional (Valorable)

Professions de la feina

Assessor/a comercial
Promotor/a Comercial
Promotor/a de productes

Experiència laboral

És valorable Experiència en sectors premium com a comercial. No es tracta d'una posició de captació, sinó de promotor de la marca.
Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista
Anys d'experiència: 3 anys

Empresa

Empresa: Paul Marlex
Sector: Auditoria / Gestoria / Assesoria / Consultoria / Legal
Descripció: Consultoria en RRHH especialitzada en la selecció de càrrecs intermitjos i directius