

## TÈCNIC/A COMERCIAL (SECTOR INDUSTRIAL)

Ref.204675 - 01/10/2026 - Comarca Gironès

### Descripció de l'oferta

---

Des de Marlex Professionals, col·laborem amb una consolidada empresa distribuïdora de materials d'instal·lació (fontaneria, climatització, electricitat i energies renovables) ubicada a Girona. En ple procés de creixement, precisem incorporar un/a Tècnic/a Comercial per expandir el seu mercat a la província.

### Funcions i requisits de la vacant

---

Quina serà la teva missió?

Reportant directament a la Direcció Comercial, et responsabilitzaràs de la gestió i el desenvolupament de la cartera de clients a la zona assignada.

Les teves funcions principals seran:

- Prospecció de mercat: Identificar, captar i visitar clients potencials (instal·ladors, constructores, empreses de manteniment) a la zona del Gironès i part de la Selva.
- Assessorament tècnic: Presentar, argumentar i promoure el catàleg de productes i serveis de l'empresa de manera efectiva, adaptant-te a les necessitats de cada client.
- Gestió comercial integral: Elaborar propostes tècnico-comercials, negociar condicions i tancar acords de venda per assolir els objectius establerts.
- Fidelització: Mantenir una relació de confiança a llarg termini amb la cartera de clients actius.

Què t'ofereim?

- Estabilitat laboral: Contractació indefinida i incorporació directa per empresa.
- Cultura d'empresa: Integració en un equip proper, un entorn familiar i un excel·lent ambient de treball.
- Paquet retributiu atractiu: Salari fix competitiu + sistema d'incentius/comissions variable basat en el rendiment.
- Desenvolupament professional: Oportunitats reals de creixement i pla de carrera a mitjà/llarg termini.
- Eines de treball: Vehicle d'empresa, telèfon i eines digitals per al desenvolupament de la teva activitat comercial (opcional/a -confirmar, però molt recomanable afegir-ho si s'inclou).

Ets el/la candidat/a ideal si aportes...

- Experiència: Mínim 2 anys realitzant tasques comercials a peu de carrer (molt valorable si provens del sector industrial, distribució o materials de construcció).
- Coneixements tècnics: Formació o coneixements sòlids en l'àmbit de la fontaneria, climatització, electricitat o energies renovables (requisit

- imprescindible).
- Competències: Excel·lents habilitats de comunicació, capacitat de negociació, empatia i una clara orientació a resultats.
  - Residència: Girona o rodalies, amb total disponibilitat per desplaçar-se per la zona assignada (Gironès i la Selva).
  - Permís de conduir B

## Condicions que ofereix l'empresa

- Horari:** De 8 h a 13 h i de 15 h a 18 h.
- Perspectiva de la feina:** Projecte estable.
- Previsió d'incorporació:** Immediat

## Idiomes

- Català - C1 - Funcional (Valorable)
- Castellà - C1 - Funcional (Valorable)

## Coneixements necessaris

ERP

## Professions de la feina

Comercial

## Experiència laboral

- És imprescindible      Imprescindible experiència en venda de material elèctric, fontaneria o energies renovables.
- Nivell d'experiència:**    Tècnic / Especialista
- Anys d'experiència:**    2 anys

## Carnets

- B
- El vehicle propi es valorable

## Empresa

- Empresa:**            Paul Marlex
- Sector:**              Auditoria / Gestoria / Assessoria / Consultoria / Legal
- Descripció:**        Consultoria en RRHH especialitzada en la selecció de càrrecs intermitjos i directius