TÈCNIC COMERCIAL (NACIONAL)

Ref.205157 - 05/11/2026 - Comarca Osona

Funcions i requisits de la vacant

Per a PIME industrial del sector metall, especialitzada en la fabricació d'actuadors hidràulics, amb presència en mercats de tot el món i reconeguda per la fiabilitat i robustesa de les seves solucions i per la qualitat dels seus productes, seleccionem un/a TÈCNIC COMERCIAL (NACIONAL) per a gestionar i desenvolupar la cartera de clients a nivell nacional. La persona seleccionada serà responsable de consolidar relacions comercials existents, identificar noves oportunitats de negoci i actuar com enllaç clau entre els clients i els equips interns de l'empresa. El lloc de treball combina gestió comercial, desenvolupament de negoci i col·laboració estreta amb els equips tècnics i de suport, amb un enfocament clar a resultats i creixement sostenible.

FUNCIONS:

- Gestió i desenvolupament de la cartera de clients en el mercat nacional
- Identificació i captació de noves oportunitats comercials
- Manteniment de relacions comercials sòlides, i a llarg termini, amb clients i distribuïdors
- Elaboració d'ofertes comercials i seguiment de negociacions
- Col·laboració estreta amb l'equip tècnic per oferir solucions adaptades a les necessitats del client
- Anàlisi del mercat i seguiment de la competència
- Representació de l'empresa en fires, esdeveniments del sector i reunions comercials

IMPRESCINDIBLE:

- Domini del català i castellà
- Perfil comercial orientat a resultats i tancament de vendes
- Disponibilitat per viatjar a nivell nacional (Catalunya, Balears i zona Sud, especialment)

PREFERIBLE:

- Formació universitària, preferiblement d'àrea tècnica o comerç internacional
- Es valorarà positivament tenir experiència en vendes B2B, preferiblement en entorns industrials o tècnics
- Residència a Osona o comarques limítrofes
- Coneixements d'anglès i/o francès

S'OFEREIX:

- Incorporació en empresa industrial consolidada i en creixement
- Cartera de clients
- Formació inicial i contínua en productes i solucions de la companyia

- Entorn de treball dinàmic i col·laboratiu

- Sou fix+comissions

- Cotxe, dietes i telf. mòbil a càrrec de l'empresa

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: Jornada flexible de dilluns a divendres.

Perspectiva de la feina: Lloc de treball estable.

Previsió d'incorporació: Immediat

Estudis

És valorable	Cicles Formatius de Grau Superior amb titulació Comerç internacional

Idiomes

Català - C2 - Expert (Imprescindible)

Castellà - C2 - Expert (Imprescindible)

Anglès - B1 - Intermedi (Valorable)

Francès - B1 - Intermedi (Valorable)

Coneixements necessaris

Ofimàtica

Professions de la feina

Agent comercial

Comercial

Experiència laboral

És valorable	Es valorarà positivament tenir experiència en vendes B2B, preferiblement en entorns industrials o tècnics

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 2 anys

Carnets

B

Altres requeriments

Residència a Osona o comarques limítrofes

Empresa

Empresa: INTAC VIC S.L.

Sector: Recursos humans: consultoria - ETT

Descripció: RRHH