

Telesales

Ref.202774 - 01/06/2026 - Granollers (Barcelona)

Funcions i requisits de la vacant

Pimec selecciona per a empresa dedicada al transport nacional i internacional, ubicada a Granollers, una persona amb iniciativa, capacitat de comunicació i orientació a resultats per incorporar-se a l'equip comercial.

La teva missió principal serà generar oportunitats de negoci a través del contacte telefònic amb empreses i concertar reunions comercials qualificades per als nostres assessors comercials.

Quines seran les teves principals funcions?

- Realitzar trucades de prospecció a empreses de la zona.
- Identificar els responsables de decisió i interlocutors clau.
- Recerca, filtre i creació BBDD.
- Detectar necessitats relacionades amb serveis de logística, transport, ecommerce.
- Presentar de manera clara i professional els serveis de l'empresa.
- Concertar visites comercials qualificades per a l'equip de vendes.
- Fer seguiment dels contactes i oportunitats generades.
- Actualitzar i mantenir la informació al CRM.
- Assolir els objectius de visites concertades i activitat comercial establerts.

Quines habilitats i coneixements són necessaris per a la posició?

- Experiència prèvia en telemàrqueting, concertació de visites o desenvolupament comercial.
- Excel·lents habilitats comunicatives i de negociació.
- Capacitat d'organització i planificació.
- Orientació a objectius i resultats.
- Coneixements bàsics d'eines informàtiques i CRM.
- Català i castellà parlats i escrits correctament.

Es valorarà

- Experiència en captació de clients B2B/B2C
- Coneixement del teixit empresarial del Vallès Oriental.

- Experiència en sectors relacionats amb la logística, el transport, l'e-commerce o els serveis empresarials.
- Capacitat per generar relacions de confiança amb empreses i professionals.

Quins beneficis t'aportarà l'empresa?

- Incorporació immediata a una marca internacional consolidada.
- Formació inicial i suport continuat.
- Jornada completa i contracte indefinit
- Salari fix (24.000-25.000€ bruts anuals) més incentius variables vinculats a objectius.
- Bon ambient de treball.
- Possibilitats de desenvolupament professional.

Condicions que ofereix l'empresa

Jornada: Jornada completa

Horari: -

Perspectiva de la feina: Estable

Previsió d'incorporació: Immediat

Salari: 24.000 - 25.000€ bruts anuals

Estudis

És valorable Cicles Formatius de Grau Mitjà amb titulació Comerç i Màrqueting

Idiomes

Català - C1 - Funcional (Imprescindible)

Castellà - C1 - Funcional (Imprescindible)

Anglès - B1 - Intermedi (Valorable)

Professions de la feina

Telemàrqueting

Experiència laboral

És imprescindible -Experiència prèvia en telemàrqueting, concertació de visites o desenvolupament comercial.

Nivell d'experiència: Tècnic / Especialista

Anys d'experiència: 2 anys

Empresa

Empresa: PIMEC

Sector: Recursos humans: consultoria - ETT

Descripció: Patronal de Micro, Petita i Mitjana Empresa de Catalunya